



Examinateur : Soreil TCHEPDA

**EPREUVE DE COMPTABILITE ET GESTION ASSISTEE PAR  
ORDINATEUR (Excel)**

Le directeur commercial d'une entreprise veut automatiser le calcul des commissions de ses vendeurs. Chaque vendeur a un objectif de vente, un chiffre d'affaires (CA) réalisé, et appartient à une catégorie selon son expérience.

La commission dépend à la fois :

- ❖ Du taux de réalisation de l'objectif,
- ❖ Et de la catégorie du vendeur.

**Barèmes de commission**

**Etape 1 : Calcul du taux de réalisation**

$$\text{Taux} = (\text{CA réalisé} / \text{Objectif}) \times 100$$

**Etape 2 : Barème des commissions**

Catégorie	Si taux $\geq 100\%$	Si $80\% \leq \text{taux} < 100\%$	Si $50\% \leq \text{taux} < 80\%$	Si $< 50\%$
Sénior	15% du CA	10% du CA	5% du CA	0
Junior	10% du CA	7% du CA	3% du CA	0

**Travail à réaliser :**

1. A partir de votre poste de travail, lancer le tableur Excel disponible. 1pt
2. Enregistrer le classeur ainsi lancé avec le nom « **votre nom classe Eval2** » dans le dossier **EVALUATION 2 2025/2026** se trouvant au bureau de Windows. 1pt
3. Reproduire et mettre en forme le tableau en annexe 1. 3pts
4. Introduire dans la cellule E3 la formule permettant de calculer le taux de réalisation de la vendeuse AMINA puis, obtenir par recopie le taux de réalisation des autres vendeurs. 2pts
5. Introduire dans la cellule F2 la formule suivante  
 $=SI(B2="Sénior";SI(E2>=100;D2*15%;SI(E2>=80;D2*10%;SI(E2>=50;D2*5%;0)));SI(B2="Junior";SI(E2>=100;D2*10%;SI(E2>=80;D2*7%;SI(E2>=50;D2*3%;0));0)))$  permettant de calculer la commission de AMINA. 4pts
6. Introduire en G3, la formule  
 $=SI(E2>=100;"Excellent";SI(E2>=80;"Très bon";SI(E2>=50;"Moyen","Faible")))$  pour trouver la performance de AMINA sachant que l'attribution de performance se fait comme suit : 2pts

<b>Taux de réalisation</b>	<b>Mention</b>
$\geq 100\%$	<b>Excellent</b>
$\geq 80\%$	<b>Très bon</b>
$\geq 50\%$	<b>Moyen</b>
$< 50\%$	<b>Faible</b>

7. Déterminer la prime spéciale de AMINA sachant que : 3pts

- ❖ Si mention = Excellent, alors prime = 50 000 FCFA
- ❖ Si mention = Très bon, alors prime = 25 000 FCFA
- ❖ Sinon prime = 0

8. Compléter le reste du tableau en utilisant la recopie. 2pts

9. Imprimer le travail réalisé et l'insérer dans la feuille de composition. 1pt

10. Quitter le tableur Excel. 1pt

Annexe 1 : Tableau de calcul de la commission

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	CALCUL DES COMMISSIONS DES VENDEURS							
2	Nom	Catégorie	Objectif (FCFA)	Réalisé (FCFA)	Taux (%)	Commission (FCFA)	Mention	Prime Spéciale
3	AMINA	Sénior	1 000 000	1 200 000				
4	ALAIN	Junior	800 000	760 000				
5	KOFFI	Sénior	900 000	700 000				
6	NADEGE	Junior	600 000	330 000				
7	TCHOUA	Sénior	1 200 000	1 100 000				
8	ABENA	Sénior	2 400 000	2 000 000				
9	MOUTO	Junior	1 900 000	1 200 000				
10	ONDOWA	Sénior	579 000	450 000				
11	ONDOWA	Junior	1 630 000	1 000 000				