



**INSTITUT PRIVE POLYVALENT DE  
BONAMOUSSADI**

BP : 8527 D1a – Tél : 233-47-00-75

**EVALUATION FIN TRIMESTRE 1**

Année scolaire : 2025/2026

Classe : Terminale CG

Coef : 3

Durée : 35'

Sujet 1

Examineur : Soreil TCHEPDA

**EPREUVE DE COMPTABILITE ET GESTION ASSISTEE PAR  
ORDINATEUR (Excel)**

Le directeur commercial d'une entreprise veut automatiser le calcul des commissions de ses vendeurs. Chaque vendeur a un objectif de vente, un chiffre d'affaires (CA) réalisé, et appartient à une catégorie selon son expérience.

La commission dépend à la fois :

- ❖ Du taux de réalisation de l'objectif,
- ❖ Et de la catégorie du vendeur.

**Barèmes de commission**

**Etape 1 : Calcul du taux de réalisation**

$$\text{Taux} = (\text{CA réalisé} / \text{Objectif}) \times 100$$

**Etape 2 : Barème des commissions**

Catégorie	Si $\text{taux} \geq 100\%$	Si $80\% \leq \text{taux} < 100\%$	Si $50\% \leq \text{taux} < 80\%$	Si $< 50\%$
Sénior	15% du CA	10% du CA	5% du CA	0
Junior	10% du CA	7% du CA	3% du CA	0

**Travail à réaliser :**

1. A partir de votre poste de travail, lancer le tableur Excel disponible. **1pt**
2. Enregistrer le classeur ainsi lancé avec le nom « **votre nom classe Eval2** » dans le dossier **EVALUATION 2 2025/2026** se trouvant au bureau de Windows. **1pt**
3. Reproduire et mettre en forme le tableau en annexe 1. **3pts**
4. Introduire dans la cellule **E3** la formule permettant de calculer le taux de réalisation de la vendeuse **AMINA** puis, obtenir par recopie le taux de réalisation des autres vendeurs. **2pts**
5. Introduire dans la cellule **F2** la formule suivante  
**=SI(B2="Sénior";SI(E2>=100;D2\*15%;SI(E2>=80;D2\*10%;SI(E2>=50;D2\*5%;0))) ;SI(B2="Junior";SI(E2>=100;D2\*10%;SI(E2>=80;D2\*7%;SI(E2>=50;D2\*3%;0))) ;0))** permettant de calculer la commission de **AMINA**. **4pts**
6. Introduire en **G3**, la formule  
**=SI(E2>=100;"Excellent";SI(E2>=80;"Très bon";SI(E2>=50;"Moyen";"Faible")))** pour trouver la performance de **AMINA** sachant que l'attribution de performance se fait comme suit : **2pts**

Taux de réalisation	Mention
$\geq 100\%$	Excellent
$\geq 80\%$	Très bon
$\geq 50\%$	Moyen
$< 50\%$	Faible

7. Déterminer la prime spéciale de AMINA sachant que :

3pts

- ❖ Si mention = Excellent, alors prime = 50 000 FCFA
- ❖ Si mention = Très bon, alors prime = 25 000 FCFA
- ❖ Sinon prime = 0

8. Compléter le reste du tableau en utilisant la recopie.

2pts

9. Imprimer le travail réalisé et l'insérer dans la feuille de composition.

1pt

10. Quitter le tableur Excel.

1pt

# Annexe 1 : Tableau de calcul de la commission

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	<b>CALCUL DES COMMISSIONS DES VENDEURS</b>							
2	<b>Nom</b>	<b>Catégorie</b>	<b>Objectif (FCFA)</b>	<b>Réalisé (FCFA)</b>	<b>Taux (%)</b>	<b>Commission (FCFA)</b>	<b>Mention</b>	<b>Prime Spéciale</b>
3	AMINA	Sénior	1 000 000	1 200 000				
4	ALAIN	Junior	800 000	760 000				
5	KOFFI	Sénior	900 000	700 000				
6	NADEGE	Junior	600 000	330 000				
7	TCHOUA	Sénior	1 200 000	1 100 000				
8	ABENA	Sénior	2 400 000	2 000 000				
9	MOUTO	Junior	1 900 000	1 200 000				
10	ONDOUA	Sénior	579 000	450 000				
11	ONDOUA	Junior	1 630 000	1 000 000				
12								