

| COLLEGE LA PREVOYANCE |            |         |                       | ANNEE<br>SCOLAIRE2025/2026 |       |      |
|-----------------------|------------|---------|-----------------------|----------------------------|-------|------|
| DEPARTEMENT           | EVALUATION | EPREUVE | CLASS                 | E                          | DUREE | COEF |
| D'ECM                 | DS Nº1     | ECM     | 2 <sup>ndes</sup> A/0 | $\mathbf{C}$               | 2H    | 2    |

## PREMIERE PARTIE: L'EVALUATION DES RESOURCES

- 1- Dans une production cohérente de 10 à 15 lignes présente deux facteurs propices à la production. 4pts
- 2- Texte : la vie chère : les nouvelles facettes de la tricherie

Depuis cette année 2021, le marché des produits de grande consommation connait une inflation sans précédent A Yaoundé, le marché de la consommation n'est pas exempt du génie créateur des camerounais pour faire du profit. Les stratagèmes entretenus par les commerçants se multiplient sur les étals pour passer outre la législation en ce qui concerne la norme dans la fixation des prix des denrées alimentaires. Par exemple, « On affiche 13000 fcfa sur le sac de riz de 25 kg, mais à la caisse on vous le facture à 13500 fcfa, en vous signifiant que, le prix affiché vise à contenter les contrôleurs de prix », nous confie un client à notre micro.

Source: actucameroun.com

- Ressors deux attitudes civiques ou morales exprimées dans le document. 2pts
- Donne deux raisons de promouvoir ces attitudes. 2pts

## **DEUXIEME PARTIE: L'EVALUATION DE L'AGIR COMPETENT 9PTS**

**THEME:** INITIATION A LA VIE ECONOMIQUE

**SUPPORTS:** 

**Document1**: La distribution

Après la production ou fabrication d'un produit, le produit emprunte généralement différents chemins pour atteindre le consommateur : ces voies sont appelées canaux de distribution. On distingue principalement le canal direct, le canal court et le canal long. Le choix d'un canal de distribution dépend de plusieurs facteurs, notamment la nature du produit, les caractéristiques du marché et la stratégie de l'entreprise

## Document2:les problèmes de distribution reviennent régulièrement

En vivant leur foi religieuse durant le mois sacré du Ramadhan, les Algériens adoptent une nouvelle façon de consommer. Après une journée de jeûne, il est évident que les ménages soient tentés par la préparation de repas améliorés. Les comportements d'achat changent, impliquant une forte pression sur les produits de large consommation, que ce soit les biens d'épicerie ou les fruits et légumes, ainsi que les viandes. Le problème de la disponibilité de tous ces produits se pose

chaqueannée.Lesresponsableschargésducommerceveillentscrupuleusementàcequedesstockssoientdisponiblesafi n deprévenirtouteperturbationdanslesapprovisionnementsdescommerçants. Cependant, en l'absence de maîtrise des circuits de distribution, souvent des pénuries sporadiques sont observées sur tel ou tel produit. Mais ce sont souvent sur les fruits et légumes que la pression est la plus forte. Cependant, s'agissant du marché des produits agricoles, il subit la présence d'une multitude d'intermédiaires faussant ainsi la formation des prix, ainsi que le rapport qualité/prix. Les consommateurs ont également une part de responsabilité par rapport à certaines pratiques commerciales au vu des comportements à la limite irrationnelle au moment de l'achat. Le contrôle doit concerner aussi bien le respect des prix, notamment leur affichage, que la qualité des produits et surtout les conditions d'hygiène, car s'agissant de biens alimentaires

Document3: La politique de distribution

Aucune entreprise de distribution ne fera de bénéfices et ne survivra si ses clients passent leur temps à attendre à cause de ruptures de stock. La gestion du stock consiste en un équilibrage constant pour que la demande et les niveaux de stock correspondent : une erreur peut être désastreuse et entraîner une perte de ventes, une trésorerie inutilement mobilisée par des stocks excédentaires et de moins bonnes relations clients. Les actifs fixes, au sens comptable, doivent également être aussi bas que possible dans la mesure où ils représentent un coût important dans les déclarations financières annuelles, ce qui implique des calculs de plus en plus complexes.

Gagnezenvisibilitédansl'ensembledevotrechaînelogistique et responsabilisez tous ses intervenants, des fournisseurs aux

Clients ; Ayez une bonne connaissance de tous les processus inhérents aux stocks, à la rentabilité produits, à la gestion des commandesetauxopérations des tockage a find optimiser le traitement de vos commandes.

Source: h t t p s://b pif r a n c e -création

- 1- Présente les différents circuits de distribution 3pts
- 2- Enumère deux problèmes au quels est confronté la distribution 3pts
- 3- Propose deux solutions pour pallier ces problèmes 3pts

Perfectionnement 2pts